

# Ihr Umsetzungsbegleiter – André Schulze

André Schulze  
Erfolg MitSinn



**André Schulze**

Mobil: 0171 – 289 38 74

E-Mail: andre.schulze@mitsinn.com

## **Mein Motto:**

*„Mach es einfach und mach es einfach“*

## **Mitinitiator der:**



[www.heidelberg-erfolgsimpulse.de](http://www.heidelberg-erfolgsimpulse.de)

# Ihr Umsetzungsbegleiter – André Schulze

## Erfahrungen

- über 2.900 Trainingstage
- mehr als 14.000 Teilnehmer
- Über 190 begleitete Bankprojekte
- mehr als 25 Jahre Vertriebserfahrung
- nachweisbar über 150.000 Beratungsvorgänge BQ in den begleiteten Banken
- nachweisbarer Vertriebs Erfolg in den begleiteten Projekten – Referenzen und Ansprechpartner gibt es gern auf Anfrage

## Persönliches

- Fernstudium Betriebswirtschaft (Absatzwirtschaft/Marketing)
- BDVT-geprüfter Trainer und Berater, zertifizierter H.B.D.I Trainer
- Coaching Ausbildung
- **zertifizierter Vertriebsleiter ADG**
- Managementausbildung am Management Zentrum in St. Gallen
- Zertifizierter DNLA Berater
- Estate Planer-Ausbildung an der ADG Montabaur
- Seit 25 Jahren selbstständiger Unternehmer
- Ausbildung Leiter Omnikanalbank bei der ADG Montabaur

## Begleitete Projekte (Beispiele)

- **VR Bank Schwäbisch Hall-Crailsheim eG** – Pilottraining zur Umsetzung der **Genossenschaftlichen Beratung** im Bereich Privatkunden, Firmenkunden, Vermögenskunden und Privat Banking und Begleitung in der nachhaltigen Umsetzung
- **VR Bank Mittelfranken West eG**- Umsetzung der **Genossenschaftlichen Beratung** im Privat und Firmenkundenbereich
- **VR Bank Würzburg eG** Umsetzung der **Genossenschaftlichen Beratung**
- **Leutkircher Bank eG** – Umsetzung der **Geno Qualitätsberatung**.
- Bausparkasse Schwäbisch Hall AG „Heimat schaffen“ – Mitentwickler der Idee und Qualitätssicherung in der Projektumsetzung
- **Berliner Volksbank eG** – „Implementierung vom VR FinanzPlan mit agree BAP“
- **Volksbank Stuttgart eG** – **Umsetzung des Kundenbetreuungskonzeptes in der Firmenkundenbank**
- **VR Bank Rhein Neckar eG** – Umsetzungsbegleitung zur Genossenschaftlichen Beratung im Privat-und Gewerbekundenbereich
- **Raiffeisen Schweiz** – **Entwicklung und Implementierung vom Firmenkundendialog im Rahmen der Firmenkundenberaterausbildung**
- **Volksbank Raiffeisenbank Rosenheim Chiemsee eG** Umsetzung Genossenschaftliche Beratung Firmenkunden
- weitere Projekte und Ansprechpartner gibt es auf Anfrage

# Ihr Umsetzungsbegleiter – André Schulze

## *Leistungen für Genossenschaftsbanken*

- vertriebsorientierte Umsetzung vom Projekt KundenFokus Firmenkunden und KundenFokus Privatkunden
- **Umsetzung KundenFokus Firmenkunden:**
- „StartKlar“ – Analyse der Ausgangs Situation Ihrer Firmenkundenbank
- Beratung zu Vorgangsgestaltung und Tools (agree21 Firmenkunden Beratung, FirmenkundenPlus, KBM Firmenkunden....) Welches Tool passt zu Ihrer Firmenkundenbank?
- Aktualisierung Ihres Kundenbetreuungskonzeptes Firmenkunden
- Erstellung Beratungsvorgang Genossenschaftliche Beratung Firmenkunden
- Integration von FirmenkundenBeratung, FirmenkundenPlus, KBM Firmenkunden in den Beratungsvorgang – hier bei achten wir auf eine schlanke und nutzbare Vorgehensweise – keine „seitenlangen Gesprächsbögen, welche die Berater kaum nutzen“
- Beratung zur Verzahnung von Firmenkundenbank und Privat Banking
- Training und Praxisbegleitung Ihrer Mitarbeiter und Führungskräfte
- Beratung zur relevanten BQ Themen der Vertriebssteuerung Firmenkunden
- Installation eines NachhaltigkeitsCenters
- **KundenFokus Privatkunden**
- Die Genossenschaftlichen Beratung in die tatsächliche Umsetzung bringen – mit Qualität und Vertriebs Erfolg – Sie haben die Genossenschaftliche Beratung bereits integriert und erleben, dass sich Mitarbeiter und Führungskräfte mit der Umsetzung schwer tun – kontaktieren Sie uns und profitieren Sie von unseren Umsetzungserfahrungen
- BQ Impulstag – Die Genossenschaftliche Beratung vertriebsorientiert leben – ein Tag der Ihnen, Ihren Mitarbeitern und Führungskräften Energie und Ideen für Vertriebs Erfolg gibt
- Führungskräfte bewegen – konkrete Werkzeuge und Tipps für die Führungsarbeit in der BQ Umsetzung
- Installation eines NachhaltigkeitsCenters

## Was spricht für die Zusammenarbeit

- Erfahrungen in der Umsetzung und Projektbegleitung bei Beratungsprozessen (Mensch und Technik) seit 19 Jahren
- aktuelle (2019) Referenzen aus der erfolgreichen Umsetzung vom Projekt KundenFokus Firmenkunden
- nachhaltige Umsetzungsbegleitung **mit Ertragssteigerung** in einer Vielzahl von Banken unter Beweis gestellt
- Integration aller hausinternen Trainer/Führungskräfte/ Multiplikatoren und Verbundpartner in die Umsetzung
- **Vermittlung vom Sinn – dem Warum zur neuen Verhaltensweise -bei den Beratern**
- gemeinsame Trainingskompetenz mit Netzwerktrainern über alle Bereiche der Bank (Service, Privatkunden, Baufinanzierung Firmenkunden, Führungskräfte, KSC ...)
- **Sehr hohe Kompetenz in der Prozessgestaltung und – umsetzung, im Handling agree21 und in der verkäuferischen Umsetzung**



# Referenzen - Ansprechpartner und weitere Referenzen gibt es auf Anfrage

André Schulze  
Erfolg MitSinn



*Wir sind die starke  
Bank von hier.*



Weitere Referenzen und Ansprechpartner gibt es auf Anfrage